



[www.CabinetBooster.com](http://www.CabinetBooster.com)

**DEMANDE D'INSCRIPTION**

**CabinetBooster™**

**A envoyer de préférence avant le 27 décembre 2004 au Fax N° 022-3048919**

**Association des Médecins du Canton de Genève Société Vaudoise de Médecine**

12, rue Micheli-du-Crest 1205 Genève, [amg@hin.ch](mailto:amg@hin.ch) 1, rte d'Oron, 1010 Lausanne, [info@svmed.ch](mailto:info@svmed.ch)

Cochez la case correspondante  Homme  Femme

Prénom: \_\_\_\_\_ Nom: \_\_\_\_\_

Adresse (ligne 1): \_\_\_\_\_

Adresse (ligne 2): \_\_\_\_\_

NPA/Localité: \_\_\_\_\_

Téléphone: Privé \_\_\_\_\_ Professionnel: \_\_\_\_\_ Mobile: \_\_\_\_\_

Fax: Privé \_\_\_\_\_ Professionnel: \_\_\_\_\_

E-mail (souhaité pour les communications concernant CabinetBooster™): \_\_\_\_\_

Nationalité(s): \_\_\_\_\_ Date de naissance (JJ/MM/AA): \_\_\_\_\_

Spécialité (s): \_\_\_\_\_ Cabinet ouvert depuis \_\_\_\_\_

Niveau de Français courant  bon  compréhension  notions   
Niveau d'Anglais courant  bon  compréhension  notions

Je m'inscris au certificat complet (10 modules) et m'engage à verser la somme de CHF 1'800.-

Je m'inscris au(x) module(s) suivant(s) et m'engage à verser le prix par module correspondant:

Inscription à plus de 4 modules 230.- par module

Inscription à moins de 5 modules 280.- par module

Les dates ne me conviennent pas, mais j'aimerais être informé de l'organisation éventuelle de futures sessions, car cette formation m'intéresse

**Genève**

- |                 |  |                          |                 |
|-----------------|--|--------------------------|-----------------|
| <b>Module A</b> | - La Gestion des patients                                    | <input type="checkbox"/> | 2 février 2005  |
| <b>Module B</b> | - Analyse du potentiel économiqued'un nouveau traitement     | <input type="checkbox"/> | 23 février 2005 |
| <b>Module C</b> | - Maîtriser sa situation financière (1 <sup>re</sup> partie) | <input type="checkbox"/> | 9 mars 2005     |
| <b>Module D</b> | - Maîtriser sa situation financière (2 <sup>e</sup> partie)  | <input type="checkbox"/> | 16 mars 2005    |
| <b>Module E</b> | - Aspects juridiques   | <input type="checkbox"/> | 6 avril 2005    |
| <b>Module F</b> | - Planifier la retraite et les couvertures d'assurance       | <input type="checkbox"/> | 20 avril 2005   |
| <b>Module G</b> | - Rentabilité et cession du cabin                            | <input type="checkbox"/> | 4 mai 2005      |
| <b>Module H</b> | - Gérer ses coloborateurs                                    | <input type="checkbox"/> | 11 mai 2005     |
| <b>Module I</b> | - Mieux négociier  | <input type="checkbox"/> | 25 mai 2005     |
| <b>Module J</b> | - Gérer son temps, ses patients et son stress                | <input type="checkbox"/> | 15 juin 2005    |

Date: \_\_\_\_\_ Signature: \_\_\_\_\_

**Des informations supplémentaires sur CabinetBooster™ sont disponibles auprès de:**

Management Boosters, Genève, [www.cabinetbooster.com](http://www.cabinetbooster.com) Tél.: 022-3048901, Fax 022-3048919, [rc@getratex.ch](mailto:rc@getratex.ch)